



Prealpina Suisse GmbH - Ringstrasse 18 – CH-5432 Neuenhof

ERFOLG – BEGEISTERUNG – LEIDENSCHAFT – ZUFRIEDENHEIT - KREATIVITÄT



Sales Manager Automation – Aufbau & Unternehmertum (m/w/d)

Leidenschaft für Technik, Innovation und Tradition stehen für die Prealpina Suisse GmbH. Seit 2001 dreht sich in Neuenhof, im Limmattal, alles um hochwertige Präzisionswerkzeuge, Maschinenausrüstungen und technische Lösungen für die Industrie. Als B2B-Technologieunternehmen unterstützen wir unsere Kunden dabei, ihre Prozesse effizienter zu gestalten und sich nachhaltig im Wettbewerbsumfeld zu behaupten.

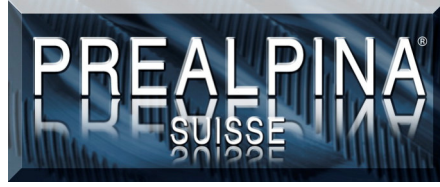
Mit dem Aufbau eines neuen Geschäftsbereichs Automatisierung erweitern wir unser Portfolio gezielt um zukunftsweisende Lösungen in den Bereichen Pneumatik, Robotik, Cobots und Automationskomponenten. Für diesen strategisch wichtigen Schritt suchen wir eine engagierte Persönlichkeit, die nicht nur verkauft, sondern aktiv mitgestaltet und Strukturen aufbaut.

Wen suchen wir:

Du entwickelst den Bereich Automation aktiv mit: von der Marktbearbeitung über Kundenprojekte bis hin zur Mitgestaltung von Prozessen, Partnerstrukturen und Vertriebsstrategien. Du bist Sparringspartner für die Geschäftsleitung und treibst den Bereich mit Eigeninitiative voran. Du hast Freude an diesen Herausforderungen, dann bist Du bei uns richtig.

Deine Aufgaben:

- Aktiver Aufbau und Weiterentwicklung des Geschäftsbereichs Automatisierung (Produkte, Lösungen, Marktansprache).
- Technische Beratung und Verkauf von Automatisierungslösungen, Robotik, Cobots sowie Automations- und Pneumatik Komponenten in der ganzen Schweiz.
- Betreuung bestehender Kunden sowie gezielte Akquisition neuer Kunden und Projekte im Automationsumfeld.
- Erarbeitung von Lösungskonzepten in Zusammenarbeit mit internen Stellen und Partnerfirmen.
- Nachfassen von Angeboten sowie Pflege und strukturierter Aufbau der Kundendaten im CRM-System.
- Enge Zusammenarbeit mit Technologie- und Herstellerpartnern inklusive regelmässiger Schulungen und Weiterbildungen.
- Aktive Teilnahme an Messen, Events, Seminaren und Fachveranstaltungen.
- Mitwirkung bei der Definition von Vertriebsprozessen, Marktstrategien und zukünftigen Produkt-Schwerpunkten.



Prealpina Suisse GmbH - Ringstrasse 18 – CH-5432 Neuenhof

Dein Profil:

- Solide technische Grundausbildung im Bereich industrielle Automation, Elektrotechnik, Mechatronik oder vergleichbar.
- Erfahrung in Automatisierung, Robotik oder Pneumatik zwingend erforderlich.
- Erste Erfahrung im technischen Vertrieb von Vorteil, aber keine Voraussetzung.
- Unternehmerisches Denken sowie Freude daran, neue Strukturen, Kundenbeziehungen und Marktsegmente aufzubauen.
- Gute Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten auf Augenhöhe mit Kunden.
- Hohe Kundenorientierung, Eigeninitiative und Begeisterungsfähigkeit.
- Selbständige, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise.
- Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz sowie Führerausweis Kategorie B.

Wir bieten:

- Attraktives Gehaltspaket mit erfolgsabhängiger Vergütung.
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung.
- Die Möglichkeit, einen neuen Geschäftsbereich aktiv mitzugestalten und langfristig zu prägen.
- Umfassende Einarbeitung sowie gezielte Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten.
- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit mit viel Gestaltungsspielraum.
- Dynamisches, familiäres Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen und offener Kommunikation.
- Teamorientiertes Arbeitsumfeld, in dem Initiative und Ideen ausdrücklich erwünscht sind.

Interessiert?

Bist Du neugierig geworden? Möchtest Du nicht nur verkaufen, sondern etwas aufbauen und nachhaltig entwickeln? Dann freuen wir uns darauf, Dich kennenzulernen.

Sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen sowie allfällige Fragen an Marco Grüter (CEO) mgr@prealpina-suisse.ch

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.

PREALPINA SUISE GmbH